

ПЕРВАЯ ВЕСЕННЯЯ БИЗНЕС-ШКОЛА

Число	28 марта
День недели	Вторник
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>Первый день целиком посвящен выбору перспективной идеи. Для аудитории с готовым проектом первый день будет полезен в понимании почему именно так представлен продукт и нужно ли его менять. Для аудитории без готового проекта первый день поможет перейти от фантазии к продажам.</i>	
18.30-18.45	Регистрация участников
18.45-19.00	Открытие «Первой весенней бизнес-школы»
19.00-21.00	Групповой тренинг «Знакомство, выявление потребностей проектов, трендскаутинг» Евгений Гетц, заместитель генерального директора АЭВ «Кластер инновационных технологий ЗАТО г. Железногорск, руководитель Проектного офиса НТИ в регионе

Число	30 марта
День недели	Четверг
Адрес	Краевая библиотека
<i>Вторая встреча поможет разложить дальнейшие планы на небольшие исполняемые части. Четко зафиксировать ожидания. Получить инструмент самопроверки: делаем ли мы нужное для проекта или делаем комфортное для себя? В этот же день будет изучен инструмент первого контакта с клиентом, который вас не ждет и, мягко говоря, не жаждет общаться.</i>	
18.30-20.00	Лекция «Тренды рынка. Кейсы» Оксана Рыжкова, старший преподаватель кафедры маркетинга ИУБПЭ СФУ

Число	4 апреля
День недели	Вторник
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>Технология поиска клиентов: как разработать и вывести на рынок новый продукт с опорой на исследование мнения потребителей.</i>	
18.30-20.00	Лекция «Технология поиска клиентов. Проблемное интервью» Дмитрий Суханов, руководитель флагманской программы «Ты предприниматель»
20.10-21.30	Практикум «Оценка рынка» Оксана Рыжкова, старший преподаватель кафедры маркетинга ИУБПЭ СФУ

Число	5 апреля
День недели	Среда
	Далее еженедельно по средам
Адрес	Группа не более 24 чел. (по предварительной записи) Музей науки СФУ (Свободный, 76, общ. 22)
<i>Настольная игра «PIVOT» поможет пройти азы Unit-экономики.</i>	
18.30-21.30	PIVOT - это настольный бизнес-симулятор для обучения и

ПЕРВАЯ ВЕСЕННЯЯ БИЗНЕС-ШКОЛА

	развития имеющихся навыков подсчета экономики. Игра будет интересна как начинающим предпринимателям, так и опытным бизнесменам: поможет значительно увеличить понимание экономики продукта Игру проводит Игорь Утьманов, представитель Фонда развития интернет-инициатив в Красноярском крае
--	--

Число	6 апреля
День недели	Четверг
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>День посвящен разбору реальных кейсов: создатели бизнеса ответят на вопрос «Как создать и развить свой бизнес»</i>	
18.30-20.30	Дмитрий Магировский, президент компании «Emerson Consulting Gr.» Евгений Павлов, генеральный директор ООО «УниМет» Артем Соломников, генеральный директор компании «ИМПРИНТА» Анна Яковлева, директор ООО «Научно-производственный центр «Малые космические аппараты-СибГАУ»
20.30-21.30	Опыт реализации федеральных проектов Сергей Кениг, генеральный директор детского технопарка «Кванториум»

Число	11 апреля
День недели	Вторник
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>День посвящен систематизации результатов предыдущих встреч. В этот день будут разобраны чужие кейсы, способы привлечения первых 10 покупателей, выбор b2b или b2c сегмента и изменение их, если необходимо. Станет ясно, каких компетенций в команде не хватает больше всего, и где их взять.</i>	
18.30-21.00	Лекция «Бизнес-модели: как заработать больше денег на вашей идее» Наталья Макуха, старший преподаватель кафедры менеджмента ИЭУиП СФУ
21.00-21.30	Успешная бизнес-модель ООО «Формула-К» Алексей Грязнов, директор

Число	13 апреля
День недели	Четверг
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>Данный блок направлен на формирование у участников навыков убеждения, аргументации в обсуждении.</i>	
18.30-21.30	Тренинг по продажам Иван Санников, бизнес-тренер, резидент КГАУ «КРИТБИ»

ПЕРВАЯ ВЕСЕННЯЯ БИЗНЕС-ШКОЛА

Число	18 апреля
День недели	Вторник
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>Любой пришедшей на курс команде не хватает тех или иных людей для развития проекта. В первые шесть дней особенно ярко станет видно, кто может вам помочь из коллег. Часто команды дополняют друг друга. Иногда проекты приходят к выводу объединиться. По итогам первых дней вы четко сформулируете что продавать, кому и как. Или почему этот проект надо закрыть, а запустить новый.</i>	
18.30-21.30	Тренинг по командообразованию Антонида Лукина, к.ф.н., заведующая кафедрой общей и социальной педагогики ИППС Практикум «Карта компетенций»

Число	20 апреля
День недели	Четверг
Адрес	Зал Б 1-01 СФУ (Свободный, 79)
<i>День посвящен изучению основ защиты интеллектуальной собственности.</i>	
18.30-20.00	Лекция «Основы патентного права» Ольга Благодатская, и.о. руководителя отдела патентной защиты и интеллектуальной собственности СФУ
20.10-21.00	Лекция «Коммерциализация РИД с точки зрения патентного права» Андрей Никитеев
21.00-21.30	«Бизнес вокруг технологии» Иван Макаров, директор ООО «АВАКС-ГеоСервис»

Число	25 апреля
День недели	Вторник
Адрес	Большой зал КРИТБИ, Свободный, 75
<i>Встреча посвящена инструментам институтов развития.</i>	
18.30-19.00	«Краснаноцентр. Перспективы сотрудничества» Марк Лебедев, директор
19.00-19.30	«Программы Краевого фонда науки» Ирина Пантелеева, исполнительный директор
19.30-19.50	«Бизнес-инкубатор как источник точек роста для проекта» Александр Бабушкин, исполнительный директор КГАУ «КРИТБИ»
19.50-20.20	Презентация проекта «Единое окно» Агентства развития инновационной деятельности Алексей Марковин, директор
20.20-20.40	«Презентация R&D-центра АО «Красцветмет»
20.40-21.10	«Программы поддержки Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере» Кристина Гардер, начальник отдела сопровождения проектов КГАУ «КРИТБИ»
21.10-21.30	Услуги Центра инновационного консалтинга СФУ Ирина Гайдашева, руководитель

ПЕРВАЯ ВЕСЕННЯЯ БИЗНЕС-ШКОЛА

Число	29 апреля
День недели	Суббота
Адрес	Свободный, 79/10 (Библиотека СФУ, Р-806 ректорский зал)
<i>День посвящен разбору кейсов команд, обсуждению опыта экспертов. Панельная дискуссия экспертов.</i>	
10.00-10.40	Лекция «Презентация: о чем стоит говорить, о чем стоит молчать?» Марина Францева, главный специалист отдела акселерации КГАУ «КРИТБИ»
10.40-11.30	Доработка презентаций. Консультации эксперта
11.30-12.30	Pitch-сессия
12.30-13.30	Обсуждение результатов работы, обратная связь от успешного предпринимателя
13.30-14.00	Большой перерыв
14.00-16.00	Экспертная труба. Скайп-сессия с инвесторами
16.00-16.30	Закрытие «Первой весенней бизнес-школы», вручение сертификатов